

[ICAP Group] Τι αποκαλύπτει μελέτη για τις εταιρείες του κλάδου ιατροτεχνολογικών προϊόντων

Απώλειες έως 55% στη διάρκεια της ύφεσης

Του Γιώργου Σακκά
gsakkas@naftemporiki.gr

Σταθεροποίηση παρουσίασαν πέρυσι οι πωλήσεις των εταιρειών του κλάδου ιατροτεχνολογικών προϊόντων με τον συνολικό τζίρο να κινείται στα περίπου 880 εκατ. ευρώ.

Σύμφωνα με εκτιμήσεις της αγοράς, κατά τη διάρκεια της ύφεσης ο εν λόγω κλάδος απώλεσε περίπου το 50%-55% της αξίας του, ενώ η επιβολή του PSI προκάλεσε δραματικά προβλήματα στη ρευστότητα των επιχειρήσεων, καθώς εξανεμίστηκαν τα κέρδη πολλών ετών δημιουργώντας και σημαντικά ζητήματα στη δανειοδότηση από τις τράπεζες.

Σύμφωνα με την τελευταία Κλαδική Μελέτη που εκπονήθηκε από τη Διεύθυνση Οικονομικών Μελετών της ICAP Group Α.Ε., ο κλάδος των ιατροτεχνολογικών προϊόντων αποτελεί καίρια συνιστώσα του τομέα υγείας στη χώρα μας, καθώς καλύπτει μια ευρύτατη γκάμα ειδών, από προϊόντα αναλωσίμων (π.χ. επιδέσμοι, γάζες κ.λπ.) μέχρι μηχανήματα υψηλής τεχνολογίας (π.χ. μαγνητικοί, αξονικοί τομογράφοι κ.ά.).

Η συγκεκριμένη αγορά η οποία εμφάνιζε υψηλούς ρυθμούς ανάπτυξης μέχρι το 2009, καταγράφει έντονη υποχώρηση από το 2010 και μετά.

Η ζήτηση των εξεταζόμενων προϊόντων προέρχεται κυρίως από τα κρατικά και ιδιωτικά νοσοκομειακά ιδρύματα, τα ιδιωτικά διαγνωστικά κέντρα, τα εργαστήρια, τα ιατρεία κ.λπ. Επίσης, για ορισμένες κατηγορίες προϊόντων

η ζήτηση προέρχεται άμεσα από τους τελικούς χρήστες.

Οι ρυθμοί

Όπως επισημαίνει ο Κωνσταντίνος Παλαιολόγος, Senior Consultant της Διεύθυνσης Οικονομικών Κλαδικών Μελετών της ICAP GROUP, ο οποίος επιμελήθηκε τη συγκεκριμένη κλαδική μελέτη, η εγχώρια αγορά (αξία πωλήσεων σε τιμές χονδρικής) των ιατροτεχνολογικών προϊόντων γνώ-

τις κατηγορίες των In Vitro διαγνωστικών αντιδραστηρίων και αναλυτών, του αναλώσιμου υγειονομικού υλικού και των ορθοπαιδικών ειδών. Συνολικά οι τρεις αυτές κατηγορίες εκτιμάται ότι κάλυψαν το 48%.

Τα τελευταία έτη οι διαφορές παρεμβάσεις για τη μείωση των δημόσιων δαπανών υγείας (όπως η διενέργεια κεντρικών ηλεκτρονικών διαγωνισμών, η δημιουργία του ΕΟΠΥΥ, η λειτουργία του

εξοφληθεί οι εταιρείες του κλάδου για τα χρέη των νοσοκομείων του ΕΣΥ της περιόδου 2007-2009. Οι παραπάνω εξελίξεις έχουν δημιουργήσει ανακατατάξεις και έντονη κινητικότητα στον κλάδο τα τελευταία έτη.

Αυξήθηκαν τα χρέη

Στο μεταξύ, το «πάγωμα» της ροής των εξοφλήσεων από τον Δεκέμβριο και ύστερα, αλλά και η διατήρηση της αγοράς σε χαμηλά

σοκομεία έχουν περιοριστεί κατά 40% μόνο την τελευταία τριετία, αποτελεί ο τρόπος των προμηθειών των νοσοκομειακών ιδρυμάτων. Επειδή τα νοσοκομεία αγοράζουν με βάση τις τιμολογήσεις του Παρατηρητηρίου Τιμών, το οποίο επίσης σε πολλές περιπτώσεις δεν κάνει ορθές τιμολογήσεις, πολλά υλικά δεν μπορούν αγοραστούν. Κι αυτό γιατί για το 30%-40% περίπου των υλικών δεν έχουν λάβει τιμή, με αποτέλεσμα και να μη γίνονται ενταλματοποιήσεις για αγορές. Οι υπεύθυνοι πάρεδροι δεν υπογράφουν τα σχετικά έγγραφα, με αποτέλεσμα σημαντικά ποσά να έχουν μπλοκαριστεί λόγω των κλειστών προϋπολογισμών. Επίσης, η εφαρμογή των μέτρων clawback και rebate στον ιδιωτικό τομέα υγείας έχει και επιπτώσεις στις εξοφλήσεις των ιδιωτικών κλινικών προς τους προμηθευτές, καθώς οι ιδιώτες προσπαθούν να μετακυλίσουν και τη συγκεκριμένη ζημιά προς τους προμηθευτές ή καθυστερούν στις εξοφλήσεις.

Ο κ. Αρναούτης αναφέρει ακόμη πως θα πρέπει σταδιακά να επιστρέψει και η διενέργεια διαγωνισμών για τις προμήθειες υλικών που φυσικά θα στηρίζεται όχι στην τιμή αλλά στην ποιότητα. Σχετικά δε με την καλή εικόνα των κερδών του 2013 επισημαίνει ότι δεν θα πρέπει να ξεχνά κανείς τη δραματική επίπτωση του PSI το 2012, το οποίο με τον τρόπο που θα πρέπει να λογιστικοποιηθεί η ζημιά επιβαρύνει σημαντικά τις εταιρείες για τα επόμενα χρόνια, ακόμη κι αν αυτό δεν φαίνεται άμεσα στα οικονομικά μεγέθη. [SID:9252130]

Μείωση ενεργητικού

▼ Στο πλαίσιο της μελέτης της ICAP πραγματοποιήθηκε εκτεταμένη χρηματοοικονομική ανάλυση των επιχειρήσεων του κλάδου βάσει 20 επιλεγμένων αριθμοδεικτών. Επίσης, συνετάχθη ομαδοποιημένος ισολογισμός βάσει αντιπροσωπευτικού δείγματος εταιρειών. Με βάση τον ομαδοποιημένο ισολογισμό από δείγμα 99 επιχειρήσεων (εισαγωγικών και παραγωγικών) ιατροτεχνολογικών προϊόντων, παρατηρείται ότι το σύνολο του ενεργητικού τους μειώθηκε κατά 12,5% το 2013/12.

Τα συνολικά ίδια κεφάλαια των επιχειρήσεων του δείγματος παρουσίασαν σημαντική αύξηση (κατά 44,3%). Οι συνολικές πωλήσεις τους παρέμειναν στα ίδια επίπεδα τη διετία 2012-2013, ενώ τα μικτά κέρδη δεν μεταβλήθηκαν σημαντικά.

Όσον αφορά το καθαρό αποτέλεσμα, κέρδη εμφανίζονται το 2013 έναντι ζημιών το 2012. Τα κέρδη ΕΒΠΔΑ αυξήθηκαν κατά 3,7% το ίδιο έτος. Αξίζει να σημειωθεί ότι 76 από τις 99 εταιρείες ήταν κερδοφόρες το 2013.

Δείκτης εξέλιξης της συνολικής εγχώριας αγοράς ιατροτεχνολογικών προϊόντων (σε αξία, 2000-2014)



ρισε υψηλούς ρυθμούς ανάπτυξης κατά την περίοδο 1995-2009, σημειώνοντας μέσο ετήσιο ρυθμό αύξησης 12%. Ωστόσο, την περίοδο 2010-2014 η αγορά κατέγραψε μέσο ετήσιο ρυθμό μείωσης της τάξης του 14%. Ο δημόσιος τομέας απορροφά, διαχρονικά, το μεγαλύτερο ποσοστό των πωλήσεων και σύμφωνα με εκτιμήσεις υπολογίζεται σε 65%-70% τα τελευταία χρόνια. Αναφορικά με την κατανομή της συνολικής αγοράς ιατροτεχνολογικών προϊόντων, εκτιμάται ότι το μεγαλύτερο μερίδιο καλύπτεται από

παρατηρητηρίου τιμών, η μείωση των τιμών, τα Κ.Ε.Ν., η εφαρμογή clawback και rebate στους ιδιώτες παρόχους υγείας) επηρέασαν καίρια την εξέλιξη των πωλήσεων των εταιρειών του κλάδου. Επίσης, οι μεγάλες καθυστερήσεις πληρωμών από πλευράς Δημοσίου δημιούργησαν σοβαρά προβλήματα ρευστότητας σε ορισμένες εταιρείες. Περαιτέρω, ιδιαίτερα αρνητική εξέλιξη για τον κλάδο ήταν το πρόγραμμα ανταλλαγής ομολόγων στο PSI, καθώς συμπεριλήφθηκαν σε αυτό και τα ομόλογα με τα οποία είχαν

επίπεδα σε σχέση με το παρελθόν κατά το 2014, σημειώνει με δηλώσεις του στη «Ν» ο κ. Παύλος Αρναούτης, πρόεδρος του Συνδέσμου Επιχειρήσεων Ιατρικών και Βιοτεχνολογικών Προϊόντων (ΣΕΙΒ). Όπως τονίζει, μια πρώτη καταγραφή για τα χρέη του Δημοσίου προς τα μέλη του ΣΕΙΒ αποδεικνύει ότι αυτά και πάλι αυξήθηκαν και υπολογίζονται μεταξύ των 300-350 εκατ. ευρώ.

Βασικό πρόβλημα στην αγορά, σημειώνει ο κ. Αρναούτης, πέρα από τη δραματική μείωση των δαπανών υγείας που για τα νο-